SMARTHRING

Recruiting Potenziale effektiv nutzen

ThAFF Praxisaustausch, 15.06.2023



Commitment der Beschäftigten im 12-Jahres-Tief

- Krisen bewirkten große Unsicherheit bei Betrieben und Beschäftigten
- Emotionale Bindung ans Unternehmen so niedrig wie seit 12 Jahren nicht
- 18 % der Mitarbeitenden haben innerlich gekündigt
- Zweifel an finanzieller Sicherheit sowie
 Führungsfähigkeiten der Unternehmen



- Hohe Bindung
- Geringe Bindung
- Keine Bindung

Lediglich 41 Prozent der Beschäftigten haben vollstes Vertrauen in die finanzielle Zukunft ihres Unternehmens. Mit 29 Prozent sind weniger als ein Drittel der Arbeitnehmenden uneingeschränkt überzeugt davon, dass die Geschäftsführung ihres Unternehmens zukünftige Herausforderungen erfolgreich meistern wird.

Nur noch 41 Prozent der Beschäftigten vertrauen ihrer Führungskraft uneingeschränkt.



Wechselbereitschaft massiv gestiegen



- 45 % sind <u>nicht sicher</u>, ob sie noch 1 Jahr in ihrem Unternehmen bleiben wollen
- Führungsstärke als wichtigstes
 Bindungsinstrument in Krisenzeiten (Vision,
 Sinn, Sicherheit)





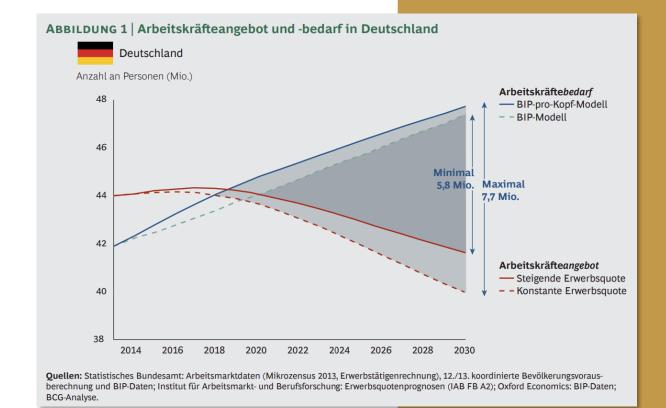
Fragestellung: "Denken Sie jetzt bitte an die Arbeitssituation in der Stadt bzw. dem Umfeld, in dem Sie wohnen. Sind Sie der Meinung, es ist momentan eine gute Zeit oder eine schlechte Zeit, um eine Arbeit zu finden?"



Basis: Arbeitnehmer:innen ab 18 Jahre in der Bundesrepublik Deutschland.

Warum Umdenken nötig ist

- Demographischer Wandel fängt gerade erst an, Wirkung zu zeigen
- 145 Tage durchschnittliche Vakanzzeit
- Hoffnung ist keine Strategie





Mitarbeiter halten

Perspektivische Bindung

Persönliche Entwicklung | Mentoring | Seminare | Beruflicher Aufstieg Verantwortung | Ziele | Feedback

Normative Bindung

Sinn | Vision | gemeinsame Ziele | gemeinsame Werte | soziales Commitment | Nachhaltigkeit



Emotionale Bindung

Klima & Kommunikationsstil | Wertschätzung | Problemlösungen | Teamgefüge | Führungsstil | Transparenz

Rationale Bindung

Vergütung, Prämien, Boni | Sicherheit | Arbeitszeitmodelle, Benefits wie BAV, Jobbike, Mittagessen, Dienstwagen...

Tätigkeitsbezogene Potenziale



Aufgabendesign

Prozesse auf größtmögliche Effektivität optimieren

Digitalisieren, was mit vertretbarem Aufwand möglich ist

Automatisieren wo möglich

Langfristig: Geschäftsmodell weiterentwickeln



Stellendesign

Attraktive Stelle gestalten

Monotonie vermeiden

Arbeitszeiten möglichst Mitarbeiterfreundlich gestalten (Teilzeit/ Flexibilität, HomeOffice)

Entwicklungspotenzial bieten



Onboarding

Praktikantensichere Prozessbeschreibungen

Strukturierte, digitale Onboarding-Akademie mit Lerninhalten, Videos & Kontrollfragen

Intensive Vorbereitung, Bereitstellung aller Materialien

Integration ins Team orchestrieren

Talente blühen erst in einem fördernden Umfeld richtig auf. Bestehende Ressourcen dürfen nicht länger verschwendet warden.



Zielgruppenbezogene Potenziale

Quereinstieg

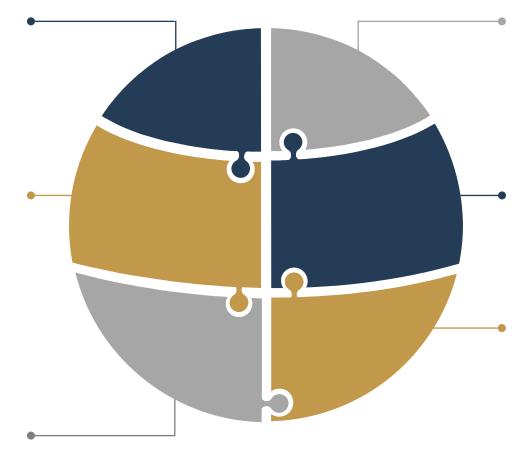
Zielgruppe öffnen Persönlichkeitsorientiert rekrutieren Schnell strukturiert nachqualifizieren

Migrationshintergrund

Nicht aufgrund Name/ Geburtsort ablehnen Deutschkenntnisse prüfen statt vermuten Team im Ausland als Option

Berufseinstieg

Werkstudenten, Thesis anbieten Einsteigerfreundliche Stellen schaffen



Ältere Beschäftigte

Auch Kandidaten ab 50 berücksichtigen Eignung prüfen statt vermuten Schulungen anbieten (z.B. digitale Arbeit)

Junge Eltern

Kinderfreundliche Arbeitsumgebung (Kita-Kooperation, Mutter-Kind-Büro, HomeOffice, Teilzeit/ Flexibilität)

Eingeschränkte Personen

Prüfen, ob Augaben mit Handicap ausführbar

Potenziale der Arbeitgebermarke





Karriere-Website

Modernes Design | Mobiloptimierung | intuitive Navigation | authentische Bilder und Videos | einladende Sprache | Benefits erlebbar machen



Social Media

Kultur sichtbar machen Gesichter und Geschichten zeigen Qualität vor Quantität der Beiträge



Bewertungen

Beobachten & Ernst nehmen Gegendarstellungen bieten Positive Bewertungen anregen

Prozess-Potenziale



Bewerbungsmöglichkeiten

Einfache, schnelle Formulare Direktanruf / SMS/ WhatsApp Kurzfragebogen für Bewerber statt Lebenslauf



Schnelligkeit

Erstkontakt binnen 24 h Telefonat binnen 2-3 Tagen Kennenlernen binnen 7 Tagen



Auswahlverfahren

Bewerberpersönlichkeit und -ziele kennenlernen Gezielte Probeaufgaben für fachliche Eignung Team einbeziehen | schnell entscheiden



Chancen hebeln

Sichtbarkeit erhöhen



Stellenanzeigen

Emotionale Ansprache
Einzigartige Chance betonen
Schnell verständlich



Gestaltung

Übersichtlich, kurz Auf Jobbörsen oft weniger relevant Bei Messen Flyer statt A4 Zettel



SEO

Stellentitel nach Key Words optimieren statt nach interner Bezeichnung



Streuung

Breite Streuung – zielgruppenspezifische Jobbörsen + Google Jobs Chancen hebeln

Passive Kandidaten erreichen

Anzeigen vs. Posts

Anzeigen vergrößern Reichweite und Zielgruppengenauigkeit



Video vor Grafik

Video-Ads konvertieren und emotionalisieren stärker



Emotionale Ansprache

Ads auf die Bedürfnisse & Wünsche der Bewerber anpassen







Landingpage

Auf Stelle und Social Media-Verhalten optimierte Landingpage



Blitzbewerbung

Bewerbungsvorgang sollte max. 2-3 Minuten dauern



Nachfassen

Proaktives Nachfassen bei Bewerbern via Telefon/ Mail/ SMS



Kontakte & analoge Wege

Direktansprache

Daten über Lebenslaufdatenbanken einkaufen oder via Business-Netzwerke

Außenwerbung

Bei hohem Bedarf & großer Zielgruppe | temporär statt dauerhaft



Empfehlungen

Social Content zur Streuung Hire-a-friend Belohnungen

Messen & Events

Azubimessen, Jobmessen – aber auch Fachmessen, Netzwerke, Seminare

Smart Hiring

Fazit



Recruiting strategisch angehen



Attraktives Umfeld schaffen

Prozesse & Digitalisierung | Stellengestaltung | Onboarding & Führung | Zielgruppenöffnung



Attraktivität sichtbar machen

Karrierewebsite | Social Media | Bewertungsplattformen | Geschichten



Aktive Bewerberansprache

Jobbörsen, Suchmaschinen, Social Media, Direktansprachen, Empfehlungen, Aktionen







Zeit für Austausch

Folien gibt unter dem QR Code zum Download



Eure Ansprechpartnerin

Eyleen Sinnhöfer

office@intent-brands.de 03681 - 8877007

Steinweg 32 | 98527 Suhl Anger 43 | 99084 Erfurt

www.intent-brands.de



